

در نشست دفتر بازرگانی ایتالیا

تبادل نظر یک ساعته نمایندگان گروه کاری ایران و ایتالیا



فرجاه در ابتدای این جلسه به فرایند فعالیت‌های فی مابین در زمینه صنعت کفش و چرم اشاره کرد و گفت: در یکی دو سال اخیر، فرایند فعالیت‌های ایتالیا با وزارت صنایع و شرکت‌های کفش و چرم نسبت به گذشته قابل توجه نبوده است، خانم نصرالهی در سال‌های اول خیلی کوشش کردند که این روابط بیشتر و مفید تر باشد و سالی یکی دو بار انجمن (ایچه - اسوماک)، با هدف انتقال تکنولوژی از ایتالیا به ایران، چند تن از صاحبان چرم و کفش ایران را به ایتالیا و نمایشگاه اعزام می‌کرد.

وی در ادامه گفت: میزان مبادلات ایران و ایتالیا در زمینه مواد ماشین‌آلات به اندازه چهار سال پیش نیست، آمار دقیق این مبادلات در اختیارمان نیست و من به عنوان هماهنگ‌کننده گروه کاری تلاش می‌کنم که این آمار را بدست آورم.

هماهنگ‌کننده گروه کاری ایران و ایتالیا به اقداماتی که در شرف انجام است، فهرست وار اشاره کرد و گفت: یکی تکمیل مرکز سرویس و لابراتوار چرم ایران با کمک اسوماک است و به دنبال آن، همین اقدام برای صنعت کفش انجام خواهد شد به طوری که مذاکراتی با شرکت‌های: «کفش ملی» و «پیام» انجام شده است و لیست ماشین‌آلات مورد نیاز، ارسال خواهد شد و برای آقای پوچی نماینده گروه کاری ایتالیا ارسال گردیده، اقدام بعدی، تاسیس رشته تکنسین کفش در دانشگاه است و در حال حاضر دانشجویان در ترم دوم مشغول به تحصیل اند و در دروس پایه آموزش می‌بینند در ترم‌های آینده دروس تخصصی و تکنیکی به آنها آموزش داده خواهد شد که علاقه مندیم، صد درصد از اساتید ایتالیایی جهت تدریس در دانشگاه به ایران دعوت کنیم.

اقدام بعدی؛ شایان توجه است، که در سفر اخیر که ما برای بازدید از نمایشگاه به ایتالیا رفتیم، توسط آقای دکتر پوچی از یک تکنسین خیاطی کمک خواستیم تا برای آموزش دوختن چرم به «چرم مشهد» بیاید. ولی متأسفانه هر چه با ایشان تماس گرفتیم، پاسخی دریافت نشد! من به آقای دکتر پوچی اطلاع دادم و خواستم تا از ایشان خبری بدهند یا شخص دیگری را معرفی کنند.

فرجاه، در ادامه افزود: در هر حال من از شما تشکر می‌کنم، شرایطی فراهم شده تا یک نفر به عنوان نماینده صنعت کفش ایران به ایتالیا برود و از دستاوردهای صنعت کفش کشور ایتالیا بازدید کند. و امیدوارم که با اقدامات (ایچه) در حل مسائل، روابط مستحکم تر شده و مبادلات صنعت کفش

صبح روز پنج‌شنبه ۲۶ فروردین ماه سال جاری حسینعلی فرجاه هماهنگ‌کننده گروه کاری ایران و ایتالیا و ناصر دزفولی مدیرعامل شرکت کفش کلار و عضو هیئت‌مدیره جامعه صنعت کفش با حضور یک ساعته خود، در دفتر بازرگانی ایتالیا، نقطه نظرات و پیشنهادات خود را جهت بهبود وضعیت همکاری کارگروه ایران ایتالیا مطرح کردند. این جلسه که در راستای دعوت از دزفولی به عنوان نماینده صنعت کفش ایران، جهت بازدید از کارخانه‌های تولید کفش ایتالیا صورت گرفت به تبادل اطلاعات و بیان دیدگاه‌ها بین هماهنگ‌کننده گروه کاری ایران، ایتالیا و دکتر آوالونه نماینده تجاری ایتالیا منجر شد. ماحصل این نشست را با هم می‌خوانیم:

وچرم ایران وایتالیا به ثبات برسد.

دکتر آوالونه مسئول دفتر بازرگانی و تجاری ایتالیا ضمن تشکر از آقای فرجاه گفت: ایتالیا تمایل دارد در زمینه کفش و چرم همکاری بسیار خوبی با ایران داشته باشد، تا جایی که اطلاع دارم، در سال‌های گذشته نیز یکسری دوره‌های آموزشی هم در زمینه کفش و چرم در ایتالیا برگزار شد. از سویی دیگر، ما هرساله یک هیات ایرانی را برای بازدید از نمایشگاه تنیگ تک به ایتالیا اعزام می‌کنیم و با اشاره به پیشینه شغلی اش قبل از ورود به ایران گفت:



از جمله آسوماک مطرح می‌کند و پس از بررسی مشخص می‌شود در کدام پروژه سرمایه گذاری شود. باید بگویم علی‌رغم این که ما در پروژه‌های دیگر کارهای خوبی در ایران انجام داده‌ایم، متأسفانه در زمینه صنعت کفش و چرم حالت سکون داشته‌ایم.

دکتر آوالونه ادامه داد: من خوشحال هستم، موقعیتی به وجود آمده تا ما بتوانیم از نماینده صنعت کفش ایران دعوت کنیم و در خدمت آقای دزفولی هستیم. امیدوارم ایشان با بازدید از مراکز صنعت کفش ایتالیا نظرات و پیشنهادهایشان را به ما منتقل کنند.

من تصور می‌کنم بازدید از کارخانه که همان چک آپ است خیلی موثر باشد چون به کارشناس این فرصت را می‌دهد که نقاط ضعف

لازم به توجه است؛ قبل از اینکه من به ایران اعزام بشوم، در اداره مرکزی کاری کردم و برنامه‌ها را تنظیم می‌کردم، در زمینه چرم و کفش اطلاع داشتم و آشنا هستم با فعالیت‌هایی که در سال‌های گذشته انجام شده ایتالیا خیلی مایل است، در زمینه کفش و چرم با ایران همکاری کند.

قبل از اینکه به ایران مامور شوم با آقای پوچی صحبت کردم و قرار بر این بود که از کارخانه‌های تبریز بازدید و چک آپ شود؛ ولی متأسفانه طی سال‌های اخیر به علت شرایط به وجود آمده این برنامه منتفی شد!

وی با اشاره به هدف گروه کاری گفت: وظیفه و هدف گروه کاری در زمینه کفش و چرم این است که همکاری بین شرکت‌های ایرانی و ایتالیایی را تقویت کند.

در سال‌های اخیر، ایتالیا در زمینه‌های مختلف از جمله صنعت کفش و چرم با ایران همکاری داشته اما در زمینه‌های دیگر مثل: سنگ مرمر، سرامیک و صنایع غذایی ایتالیا، بعد از آلمان دومین شریک تجاری ایران در اروپاست و تمایل دارد که این همکاری‌های تجاری ادامه پیدا کند ولی مایلیم بدانم در آینده طرف ایرانی چه نظر و چه همکاری می‌خواهند داشته باشند؟

من فکر می‌کنم از نظر فن آوری، ایتالیا پس از آلمان کمک خوبی را ایفا کرده است.

و با توجه به این که ایتالیا، دوره طراحی کفش را در کشورش برگزار کرد، تصور می‌کنم که در این زمینه کمک خوبی به ایران شده است، توقع و انتظارات همکاری بیشتری بوده است. این همکاری‌ها باید به رسمیت شناخته شود و تقدیر شود ولی وضعیت متأسفانه به حالت ساکن درآمده است.

وی با ابراز تمایل بر بازدید از کارخانه‌های تولیدکننده کفش گفت:

علی‌رغم این که بارها من تمایل را برای بازدید از دانشگاه‌ها، کارخانه‌ها و واحدهایی تولیدی اعلام کرده‌ام ولی اقدامی در این باره صورت نگرفته است.

لازم به توضیح است که روال همکاری در دفاتر نمایندگی کشورها به‌طور مثال: در ایران این است که، اتحادیه‌ها یک سال قبل پیشنهادات خود را به دفتر مرکزی اعلام می‌کنند، این پیشنهادات بستگی به وضعیت اقتصادی و بخش صنعتی دارد.

بعد از اینکه پیشنهادات به دفتر مرکزی اعلام شد، دفتر مرکزی این پیشنهادات را با اتحادیه‌ها

وقتی دید گاه تنگ‌نگرش واحدی؛ جای خود را به چشم‌انداز گسترده چرخه سفارش بدهد؛ پاسخ به مشتری؛ هدف فراگیر سازمان می‌شود و ناسازگاری میان واحدها جای خود را به گره‌گشایی‌های نظام‌مند می‌دهد.



و قوت را بررسی کند و گزارش‌های موثری از وضعیت این واحدها تهیه کند.

من فکر می‌کنم برگزاری همایش در زمینه‌های مختلف، در شناخت نسبت به فن آوری صنعتی ایتالیا کمک موثری می‌کند. این موضوع معمولاً به صورت پروژه‌هایی است که ما در کشورهای مختلف انجام می‌دهیم.

ماتمایل داریم در شهرک‌های صنعتی به آموزش بپردازیم و ایتالیا امکانات و قابلیت را جهت مساعدت‌های لازم دارا می‌باشد.

فرجاه، هماهنگ‌کننده گروه کاری ایران و ایتالیا به اقداماتی که در شرف انجام است، فهرست وار اشاره کرد و گفت: یکی تکمیل مرکز سرویس و لابراتوار چرم ایران با کمک اسوماک است. اقدام بعدی، تاسیس رشته تکنسین کفش در دانشگاه است

به هر صورت امیدوارم آقای دزفولی که به ایتالیا می‌روند، بتوانند ارتباطات خوبی با شرکت‌های ایتالیایی انجام دهند و هم برای همکاری با وزارت صنایع، اتحادیه و شرکت‌های ایرانی مفید باشند.

فرجاه در پاسخ به اظهارات آوالونه گفت: ایشان به یک دوره آموزشی یک ماهه اشاره کردند لازم می‌دانم توضیح دهم، این دوره یک ماهه در زمانی برگزار شد که من هنوز هماهنگ‌کننده گروه کاری نبودم؛ اما پس از آن دوره‌ای دیگر طراحی برگزار شد دوره آن دو هفته بود و بسیار هم مفید بود.

وی همچنین ادامه داد: درباره بازدید از کارخانه‌ها در سال ۱۳۸۴، آقای ریسو که به ایران

آمدند از کارخانه‌ها بازدید و عارضه‌یابی کردند و گزارش‌هایی تهیه و ارائه دادند. بیشتر ماشین‌آلاتی که در کارخانه‌های ایران وجود دارد متعلق به ایتالیا است و ما اعتقاد هم داریم تکنولوژی ایتالیا شریک تجاری ایران بعد از آلمان است. ما در مورد پروژه‌ها موضوعات را مطرح می‌کنیم و هر چه لازم باشد به صورت کتبی اعلام خواهیم کرد.

دکتر آوالونه نیز اشاره کرد: نمایندگانی که از ایران برای شرکت در دوره‌های آموزشی به ایتالیا می‌آیند؛ اگر به زبان انگلیسی تسلط داشته باشند؛ از نظر وقت صرفه جویی خواهد شد و ما خیلی خوشحال می‌شویم.

دکتر آوالونه با ابراز تمایل بر همکاری پویاتر گفت: به نظر من همکاری و ارتباط مستقیمی که می‌بایستی بین شرکت‌های ایرانی، ایتالیایی و اتحادیه مربوطه ایتالیایی وجود داشته باشد به وجود نیامده و ایتالیا تمایل دارد به اهداف مطلوب‌تری برسیم. ایتالیا تمایل دارد با فن آوری خود به کشورهایی که دارای تاریخ و دارای تمدن اند مثل: کشور شما کمک کند.

دزفولی در صحبت کوتاهی عنوان کرد: ایشان در صحبت‌هایشان اشاره کردند که این دوره کفش و چرم موفق نبوده است! علت آن رامی دانند؟

به نظر من، عمده‌ترین دلیل بحران کفش در ایران، قاچاق کفش‌های چینی به ایران است، که باعث به وجود آمدن برخی مشکلات شده است، اگر تکنولوژی ایران بالا بود می‌توانست بهتر مبارزه کند ولی به دلیل این که تکنولوژی در حد مطلوبی نبود نتوانست با قاچاق مبارزه کند.

همانطور در زمینه چرم، چون تمام مواد اولیه چرم ایران به صورت وت بلو به خارج از کشور قاچاق می‌شود و اگر ما دارای تکنولوژی بالا بودیم و مواد اولیه و چرم از کشورمان خارج نمی‌شد، در مقابل هجوم کفش چینی می‌توانستیم ایستادگی کنیم.

دکتر آوالونه در پاسخ به نظر آقای دزفولی گفت: قاچاق کفش چینی را که شما اشاره کردید ما هم در ایتالیا همین مشکل را داشتیم، برای مثال: در دبی میزهای متعدد ایتالیا تشکیل دادیم که اینها بتوانند صنعت کفش ایتالیا را پشتیبانی کنند و وضعیت قاچاق را زیر نظر داشتند و به این ترتیب مشکل را تا حدود زیادی حل کردیم. این کاری است که باید دولت‌ها انجام بدهند.

فرجاه نیز به اقدامات دولت در خصوص مبارزه با قاچاق توسط ستاد مبارزه با قاچاق اشاره کرد. دکتر آوالونه با اشاره به گذشته تبادل تجاری ایران و ایتالیا گفت: در سال‌های گذشته ما (ایتالیا) از نظر تجاری مواد اولیه را از ایران وارد می‌کردیم در حال حاضر، این کار هم انجام می‌شود در مقابل تکنولوژی به ایران صادر می‌شود. و ادامه داد:

من می‌خواهم مقایسه‌ای را بین فعالیت‌هایی که ایتالیا در ترکیه انجام داده با ایران بیان کنم: ایتالیا همکاری خوبی با وزارت صنایع ترکیه داشت و کمک بسیار خوبی از طرف وزارت صنایع ترکیه به واحدها کفش ترکیه شد، تا اینها بتوانند در بازار داخلی و اروپا رقابت کنند.

تبادل اطلاعات خوبی اجازه داد به ترکیه که بتواند بازار و صنعت کفش ترکیه را دقیق آنالیز کند و به این شکل بتواند بهترین تکنولوژی را به ترکیه منتقل کنند در زمینه‌های مختلف مانند: کفش بچه گانه، زنانه و مردانه توانستند تولیدات خوبی داشته باشند و نتیجه اش هم به صورت سرمایه‌گذاری مشترک بین شرکت‌های ایتالیایی و ترکیه برقرار شد.

فرجاه به نکته مهمی اشاره کرد و گفت: به دکتر پوچی اطلاع دادیم که شرکت‌های ایرانی تمایل دارند با شرکت‌های ایتالیایی جوینگ شوند و حتی یکی از این شرکت‌های ایرانی اعلام کرده که حاضر است خودش همه هزینه‌ها را متقبل خواهد شد.

حتی می‌توانیم این مسئله را به صورت کتبی به شما اعلام کنیم و در ادامه عنوان کرد: فرجاه با تاکید بر استقبال بازدید کارخانه‌های کفش و چرم گفت: منتظر جواب شما برای بازدید از کارخانه‌ها هستیم.

دکتر آوالونه نیز در پایان از تبادل نظر انجام شده تشکر و قدردانی کرد.